

## Tarifas Detalladas de Adquirencia y Arriendo de POS de Baaskit

Baaskit, como actor clave en el ámbito de los servicios de adquirencia en Chile, proporciona soluciones de pago adaptables a las necesidades de negocios de diversos tamaños y sectores. La estructura de tarifas de Baaskit está diseñada para garantizar claridad, competitividad y transparencia, facilitando a los comerciantes la gestión eficaz de sus operaciones de pago.

Los tarifas, comisiones y condiciones pueden variar en función de la actividad económica declarada, y por cada transacción según las tasas de intercambio, costos de las marcas, valor de venta u otros costos transaccionales. En Baaskit buscamos que nuestras tarifas reflejen de la manera más precisa y justa, las particularidades y necesidades específicas de su operación.

Todas las tarifas son sujetas de IVA y no se incluye en los valores presentados en este documento.

### Tarifas de Adquirencia (Merchant Discount Rate)

Baaskit establece sus tarifas de adquirencia con un enfoque en la simplicidad y la predictibilidad, permitiendo a los comerciantes entender fácilmente los costos asociados con cada transacción.

	Tarjeta Débito	Tarjeta Prepago	Tarjeta Crédito	Tarjeta Internacional
<b>Tarifa por transacción*</b> (Merchant Discount Rate)	1,50%	2,00%	2,50%	3,50%

\*Estas tarifas pueden variar en función de la actividad económica declarada, y por cada transacción según las tasas de intercambio, costos de las marcas, valor de venta u otros costos transaccionales. En Baaskit buscamos que nuestras tarifas reflejen de la manera precisa y justa, las particularidades y necesidades específicas de la operación de cada comercio.

## Tarifas para dispositivos POS

La tarifa de arriendo para un dispositivo POS dependerá de la cantidad de dispositivos activos mensualmente.

Este costo cubre no solo el arriendo del dispositivo, sino también el soporte técnico y el mantenimiento ante fallas por uso, asegurando que los comerciantes siempre tengan acceso a herramientas de pago funcionales y actualizadas.

N° de POS activos al mes	≥1	≥1.000	≥3.000
Arriendo mensual por POS	0,60 UF	0,55 UF	0,50 UF

Si un dispositivo presenta daños o deja de funcionar correctamente durante el periodo de arriendo, se clasificará como "activo" o en arriendo. En esta situación, es imperativo que el usuario comunique de inmediato a Baaskit para coordinar su reemplazo o reparación. La responsabilidad de notificar sobre cualquier inconveniente recae directamente en el usuario para asegurar una pronta solución.

Pérdidas	Tarifa
POS	6 - 10 UF
Tapa de impresora	0,40 UF
Transformador	1,00 UF
Batería	1,00 UF
Cable	0,40 UF

Adicionalmente existirá un cargo de 0,3 UF por el servicio de revisión y de 0,5 UF por reparación del dispositivo, y se aplicarán únicamente cuando, según el diagnóstico de un especialista, el cliente o el usuario sean responsables del problema. De no ser así, Baaskit asumirá todos los costos relacionados.

## Servicio para Proveedores de Servicios de Pago (PSP)

Para las empresas que operan como Proveedores de Servicios de Pago (PSP), las tarifas se definen en función del volumen de procesamiento y de la cantidad de comercios afiliados que integren la red, proporcionando un esquema tarifario que reconoce y se alinea con la escala de su operación.

## Compromiso con la Claridad y el Servicio

Baaskit se destaca por su enfoque centrado en el cliente, asegurando que todas las tarifas y políticas sean comunicadas de manera clara y comprensible. Este compromiso es fundamental para construir la confianza a largo plazo con los comerciantes.

Además, Baaskit ofrecerá asistencia y soporte técnico a sus clientes, ya sea a través de su propio equipo o de una empresa tercera especializada para estos fines, con el objetivo de garantizar que cualquier consulta o preocupación sobre el servicio contratado y el funcionamiento de los dispositivos POS sea atendida de manera eficiente y oportuna.